

跨境产业深融 发展活力奔涌

——从中俄边境看产业合作新图景

新华社记者 于嘉 刘恺 王作葵

从中国内蒙古满洲里口岸到俄罗斯外贝加尔边疆区、伊尔库茨克州，一列列满载粮食、木材、矿产品的跨境列车穿梭不息，一批批游客双向流动。中俄边境产业合作在粮食加工、木材生产、文旅互动等领域取得显著成果，成为两国经贸合作提质增效的生动缩影。

粮车跨境“落地生金”

在满洲里鑫沣粮油工业有限公司车间里，原粮香气扑面而来，全自动生产线平稳运转。来自俄罗斯的亚麻籽、燕麦等经脱壳、压榨、研磨等工序，变身高品质食用油与精品杂粮，发往中国多地。

“2024年满洲里铁路口岸中俄边民互市贸易区封关运营后，我们以‘边民互市贸易+’模式进口俄农产品，原料成本大幅下降，价值和利润明显提升。”鑫沣粮油工业有限公司副总经理杨志宏说，2025年，企业从俄罗斯进口的农产品从此前的约7400吨增至1.9万吨。

“边民每日享有8000元的互市贸易免税额度，企业通过边民合作社收购边民通过互贸渠道进口的农

产品，既降低了采购成本，也让边民在家门口获得收入，实现双赢。”满洲里中俄互市贸易区经济发展局工作人员裴欣桐说。

跨境粮食贸易离不开便捷的俄方枢纽。作为“中俄新陆路粮食走廊”旗舰设施，外贝加尔粮食储运站还配备俄中双轨距线路，可实现粮食高效换装发运。

近年来，不少中国企业积极进入俄罗斯开展粮食种植、加工和进出口贸易。从田间到车间，从口岸到餐桌，中俄粮食合作初步形成“境外种植——跨境物流——落地加工——国内分销”链条。俄罗斯外贝加尔边疆区行政长官亚历山大·奥西波夫表示，俄有机农产品对华供应前景广阔。

原木入境“筑梦成屋”

在满洲里市天旺木业有限责任公司厂区，锯木声此起彼伏，进口自俄罗斯的原木经过切割、打磨、拼装，成为风格各异的实木木屋。

“从原木粗加工到高端木屋制造，我们紧跟产业转型步伐。”公司总经理王伟细数企业蜕变，天旺木业2010年起步时仅为小作坊，如今

拥有4.7万平方米厂区、60余名员工，建成木屋、生物质颗粒、实木地板等多条生产线。近年来，天旺木业通过直播带货、文旅产品定制等方式开辟新赛道。

林业是俄罗斯哈巴罗夫斯克边疆区、外贝加尔边疆区等地支柱产业之一。近年来，俄方持续释放木材产业合作红利。奥西波夫表示，外贝加尔边疆区是俄对华木材产品主要供应方之一，欢迎中国企业通过合资方式参与木材采伐与加工。

“我们用俄罗斯优质木材打造零甲醛纯实木屋。”王伟说，企业聚焦生态旅游和户外休闲场景，精准对接旅游市场需求，并与牧民合作建设旅游点，推动“木材加工+文旅体验”融合发展。

从卖原木到卖成品，从粗加工到精制造，中俄木材产业合作在满洲里口岸逐步形成集进口、加工、制造、销售于一体的产业集群，实现木材价值倍增。

全域合作共促发展

中俄互免签证政策为跨境文旅注入新活力。与俄外贝加尔边疆

区接壤的内蒙古呼伦贝尔市，2025年5月推出“寻迹万里茶道”对俄跨境旅游线路。中俄跨境研学旅游热度持续攀升，“中俄情·古纳行”等特色活动成为两国文化交流的亮丽名片。

俄方文旅资源同样极具吸引力。伊尔库茨克州州长科布泽夫介绍，去年将近4万名中国公民到访伊尔库茨克州，2026年俄联邦政府批准在伊尔库茨克州贝加尔斯克市设立旅游休养型特别经济区，入驻企业可享受税收、基础设施等方面的优惠政策。

为吸引中国游客，赤塔、伊尔库茨克的一些餐馆推出泰加森林、西伯利亚特色美食，外贝加尔边疆区、伊尔库茨克州的部分采矿企业积极开发“工业游”，推出“厂区参观+购物消费”一条龙旅游产品。

矿产合作同样是中俄产业融合的重要方向。科布泽夫表示，伊尔库茨克州资源丰富，许多采矿企业正寻求与中国伙伴合作，共同开发资源、发展高端制造业。未来还将扩大食用油、矿泉水等产品对华供应，进一步拓宽合作领域。

（新华社莫斯科/呼和浩特5月10日电）

中国品牌正在全球实现突破

访英国品牌金融集团董事长黑格

新华社记者 高文成

当前中国品牌的发展“极其令人兴奋、非常有活力、增长非常快，并且专注于将中国创新成果带向全世界”。国际品牌价值评估机构英国品牌金融集团董事长、国际标准化组织品牌评价技术委员会主席戴维·黑格日前接受新华社记者专访时说，中国品牌正在全球实现突破，呈现出强劲的创新活力与增长势头。

自2017年起，中国将每年5月10日设为中国品牌日。今年5月10日是第10个中国品牌日。黑格说，中国坚持长期政策，推进创新、产品开发、设计和新理念投入，这为中国品牌持续增长奠定了基础。“中国正涌现出许多别具一格的新产品和服务。”

黑格认为，中国推动品牌实现从“中国制造”到“中国创造”的跨越。在他看来，这一转变具有双重意义：一方面，消费者逐渐认识并信任中国的产品或品牌；另一方面，中国企业正摆脱长期以来为国际品牌代工的角色，开始打造属于自己的品牌声誉。

黑格说，中国品牌长期以交付高效、价格合理和产品质量可靠著称。特斯拉、苹果等西方企业选择在中国生产，也体现出中国制造体系的稳定性和可靠性。

“真正的转折已经发生。”他说，中国正在从全球供应链中的重要生产者，逐步成长为全球创新最前沿的品牌输出者。

数据印证了这一趋势。在品牌金融集团1月发布的《2026全球品牌价值500强》榜单中，中国品牌占据68席。该集团5月9日发布的《2026中国品牌价值500强》报告显示，2026年中国500强品牌总价值突破2.1万亿美元，较上年增长7.6%。

谈到中国品牌的海外表现，黑格说，南美、非洲和亚洲等快速发展的新兴市场为中国品牌提供了巨大的增长空间，“中国与发展中国家长期保持良好的合作关系，这是西方品牌不具备的天然优势”。他特别提到，以TikTok为代表的中国数字平台已通过文化影响力建立起全球消费者的全新认同。

品牌金融集团的研究还显示，中国国家软实力得分不断上升，“易于开展商业合作”“未来增长潜力”“技术与创新”等指标已排名全球第一。此外，签证便利化等政策带动入境游热度，中国“旅游胜地”形象显著提升。

“中国的软实力建设与品牌价值增长相辅相成，”黑格说，“国家声誉提升为企业出海背书，企业品牌走出去又参与塑造国家形象，两者形成了协同放大效应。”

（新华社伦敦5月10日电）

普京谈国际热点问题和俄中关系

新华社莫斯科5月9日电（记者黄河）俄罗斯总统普京9日晚在莫斯科举行新闻发布会，就卫国战争胜利日阅兵式、俄乌冲突、伊朗战事、俄中关系等回答媒体提问。

就俄中关系，普京表示俄中协作是维护国际关系稳定的最重要因素。他说，目前，当裁军和防止核扩散领域的国际条约几乎已荡然无存时，俄中协作成为防止核扩散和维持稳定的重要因素。中国是俄罗斯重要经贸伙伴，俄中双边贸易额持续增长。得益于高科技产业发展，双方经贸合作结构正持续多元化。

谈及当天在红场举行的纪念卫国战争胜利日阅兵式没有展示军事装备。普京说，这不仅出于安全考虑，也是为了把注意力集中在对乌克兰的特别军事行动上。他还说，俄国防部没有报告胜利日当天发生挑衅事件。

对于俄乌冲突，普京表示，俄方尚未收到乌方任何换俘方案，而且，早在美国总统特朗普作出相关提议前，俄方就已向乌克兰方面提议交换战俘。俄方曾向乌方提供一份包

含500人的被俘乌克兰士兵名单，但之后乌方就“从我们的视线中消失了”。

普京说，欧洲正推动俄乌冲突升级，虽然欧洲也明白“这场游戏可能会付出惨痛代价”。他表示，俄乌冲突正走向结束。

关于俄乌元首会晤，普京表示，他既不会主动提出、也不会拒绝与乌克兰总统泽连斯基会面。他不仅愿意在俄首都莫斯科，也愿意在第三国与泽连斯基会面。但他同时强调，会面只可能在双方准备签署协议的阶段实现。

就伊朗战事，普京说，由于俄罗斯与伊朗和海湾阿拉伯国家都保持着良好关系，伊朗战事让俄罗斯“处境复杂”。如果局势升级，“所有人都会受到损害”，解决当前冲突的协议应该符合地区各国利益。

普京还说，俄方清楚伊朗没有发展核武器的计划，国际原子能机构从未表示有证据表明伊朗正在研发核武器。另外，俄方有关接收伊朗浓缩铀的提议并非是为“攫取政治资本”，而是希望尽己所能为缓和局势作贡献。

野生鸚鵡会通过社会学习迅速接受未知食物

新华社北京5月10日电 面对一种前所未见的食物，是冒着中毒的风险勇敢尝试，还是宁可饿肚子也不去碰？野生鸚鵡的做法是：看别的鸚鵡吃不吃。澳大利亚一项试验发现，城市环境中野生的葵花凤头鸚鵡能通过社会学习了解到某种未知食物是安全的，并且新的饮食知识会在鸚鵡间迅速传播开来。

社会学习指动物观察并模仿群体中同伴的行为。动物通过社会学习接受未知食物的现象在实验室研究中已经被证实，但在野生群体中情况如何，此前人们对此还知之甚少，深入研究该现象对理解和改善城市环境中人与动物的共存关系有重要意义。

澳大利亚国立大学的研究团队报告说，他们跟踪观察了悉尼的5个野生葵花凤头鸚鵡群体，为它们提供涂成红色或蓝色的带壳杏仁，并向其中两个群体投放了几只经过训练、会食用这些杏仁的鸚鵡。由于杏树不

是澳大利亚本土植物，在本地没有商业化种植，天然杏仁也没有红色或蓝色品种，研究团队提供的杏仁对野生鸚鵡来说属于全新食物。

研究发现，野生鸚鵡在观察到有同类食用红蓝杏仁前，会对这种陌生食物采取视而不见甚至主动回避的态度。而一旦发现有其他鸚鵡食用，它们就会迅速效仿。在10天内，5个栖息地约700只鸚鵡中有349只学会了吃这种陌生食物。统计分析证实，关于这些杏仁的饮食知识几乎是完全通过社会学习在鸚鵡群体中传播的。

城市中的食物资源往往具有高度的新颖性，包括人类投喂或丢弃的食物、城市绿化引入的新型植物、外来入侵物种等等，动物需要权衡其中的机遇与风险。这项研究显示，社会学习能帮助葵花凤头鸚鵡迅速适应新的食物来源，这可能是它们对城市环境适应性特别强的秘诀之一。相关论文已发表在美国《科学公共图书馆·生物学》杂志上。

中国援喀麦隆医疗队开展义诊活动

新华社雅温得5月10日电（记者王泽）中国（山西）第25批援喀麦隆医疗队日前赴喀麦隆中部大区阿约斯，开展为期两天的“百队千村行”主题义诊活动。

中国医疗队结合当地气候特点及常见病、多发病规律，现场开设了内科、外科、妇科、骨科、口腔科、耳鼻喉科、眼科、针灸科及康复科等多个临床科室。当地疼痛类疾病患者较多，中医针灸备受患者青睐。本次活动累计服务当地

民众约350人次，发放药品31种。

中国医疗队队长刘胜滨表示，此次活动旨在践行医职初心、传递中非友好。医疗队将持续以精湛医术解民忧，以暖心服务传温情，努力缓解当地民众就医难题，通过医疗帮扶深化中喀两国人民之间的情谊。

自1975年以来，中国山西省已先后向喀麦隆派出25批医疗队，共计811人次深入喀麦隆多个地区开展诊疗服务。

吉布提总统盖莱宣誓就职



吉布提总统盖莱5月9日在首都吉布提市人民宫宣誓就职，开启新的五年任期。

图片均为5月9日，在吉布提首都吉布提市人民宫，盖莱在就职仪式上发表演讲。

（新华社发）

连接道路，更连接人心：中加员工共筑加纳基建之路

新华社记者 高剑飞

“他的严谨态度和责任感深深激励了我。”谈及自己的中国“师傅”，加纳青年埃里克·安帕杜心里充满感激和敬佩。

安帕杜2025年应聘成为中国中铁五局加纳分公司的一名土木工程师，负责实验室材料检测工作。他十分珍惜这份工作。此前几年，虽然安帕杜拥有首都阿克拉一所大学的学习经历，却很难在当地严峻的就业市场中找到合适的工作。

在工作中，安帕杜一直师从中铁五局的材料工程师张泽云。该公司正在负责阿克拉-特马高速公路重建与扩建工程。安帕杜告诉新华社记者，在师傅的指导下，自己在材料检测、专业操作和标准化流程方面的技能显著提升。张泽云也对这名加纳徒弟的勤奋和学习能力很满意。“现在，他能独立完成日常检测任务。我希望他继续学习，尽快成为一名出色的检测工程师。”张泽云说。

“技能传帮带”是中铁五局在加纳采用的重要人力资源管理方式，也是中国企业长期发展积累的重要经验。如今，这样的经验在加纳付诸实

践，有效提升本地员工工作能力，确保项目高质量交付和整体效率。

在中铁五局加纳分公司人力资源部工作的贝内迪克特·阿纳内表示，导师制是营造和谐工作环境、实现长期成效的关键工具之一。不仅是加纳员工向中国同事学习，不少中国年轻工程师也通过与加纳同事共事，在技术、语言和沟通能力方面得到显著提升。

中铁五局加纳分公司副总经理陈臻告诉记者，本地员工与中国同事之间建立的牢固纽带是项目取得成功的关键。

据介绍，中铁五局扎根加纳多年，承建加纳多条国家重点公路及市政工程项目，完成大量道路、桥梁工程及建筑类基础设施建设，极大优化了当地交通网络，缩短人员出行与货物运输时间，降低物流成本。同时，项目建设还带动当地就业增长，平均每年为当地提供超过1500个直接就业岗位，累计为当地居民创造就业机会超过2万人次。项目还为本地员工提供免费职业技能培训，涵盖机械操作、电工、钢筋



这是2025年10月3日在加纳首都阿克拉拍摄的由中铁五局加纳分公司承建的阿克拉-特马高速公路施工现场（无人机照片）。（新华社发）

加工、混凝土施工、设备维修等多个专业方向，累计培训当地专业技工超过2000人。

陈臻表示，项目协作模式不仅让技能传授更加顺畅，也帮助中方员工更好理解和融入加纳文化。“基

础设施不仅连接陆路和水路，更连接人心。在加纳，我们修建的每一条道路、每一座桥梁，其意义远不止于钢筋水泥。它们体现了中国‘一带一路’倡议共商共建共享的原则。”

（新华社阿克拉5月10日电）